

## INDEVIS MSS PARTNERSCHAFT

### PROFITIEREN SIE ALS PARTNER VON DEN INDEVIS MANAGED SECURITY SERVICES

Die Aufgaben, welche ein IT-Systemhaus vom Endkunden gestellt bekommt, werden immer zeitaufwändiger und zunehmend komplex. Managed Security Services sind eine zuverlässige, entlastende und kosteneffiziente Alternative zum aufwendigen, von Ihnen oder Ihren Kunden selbstverantworteten Betrieb von IT-Sicherheits- und Netzwerk-lösungen. Werden Sie Partner der indevis – wir entlasten Ihre IT-Abteilung und Sie profitieren mit einer lukrativen Marge vom indevis MSS-Portfolio.

### ERGÄNZEN SIE IHR PORTFOLIO MIT DEN INDEVIS SERVICES

Als Partner der indevis können Sie Ihr Angebotsspektrum für Ihre Kunden erweitern, ohne selbst einen eigenen Dienst entwickeln zu müssen oder in Personal, Aufbau und Betrieb einer Infrastruktur zu investieren. Oder Sie bieten schon eigene Dienste und Services im Bereich MSS und „veredeln“ diese mit den zusätzlichen indevis Managed Security Services. In jedem Fall ergibt sich eine Triple-Win Situation: Ihr Kunde erhält den Service, den er benötigt, um seine Anforderungen im Bereich Sicherheit oder Infrastruktur zu erfüllen. Sie festigen als weiterhin bestehender Ansprechpartner die Bindung zu Ihren Kunden, fördern Ihr Geschäftswachstum und steigern Ihr Renommee als Service-Anbieter. Und indevis gewinnt neue Kunden und Nutzer seiner Services und lastet die Ressourcen und Plattformen effektiv aus.

### FLEXIBLE MÖGLICHKEITEN DER LEISTUNGSERBRINGUNG

Die Möglichkeiten der Leistungserbringung sind vielfältig. Es können Systeme vom Endkunden über den Systemhaus-Partner selbst gekauft werden, welche On-prem beim Kunden laufen und dann remote von indevis überwacht und verwaltet werden. Über das Systemhaus stellen wir dem Endkunden aber auch Hardware/Software und Dienste bereit, welche wir auf unserer Infrastruktur betreiben. Es muss somit keine teure Hard- & Software mehr in regelmäßigen Abständen gekauft werden.

### VORTEILE INDEVIS MSS PARTNERSCHAFT

- Kein Vorab-Invest oder Umsatz-Vorgaben.
- Modernste Technologie marktführender Hersteller als MSS.
- Vorteil Opex: buchhalterische Betriebsausgaben statt Investitionen.
- Kein Verlust des Partnerstatus beim Hersteller, da die Hardware weiterhin selbst beschafft werden kann.
- Entlastung der eigenen Techniker, keine weiteren Trainings/Weiterbildungen nötig.
- Flexible Laufzeitmodelle der MSS (12/36/60 Monate) und frei wählbare SLAs für die Kunden.
- Multi-Mandantenfähige und hochskalierbare Service-Plattformen.
- Full-Service und komplettes Monitoring über indevis, mit Lesezugriff für den Partner



## SIE WOLLEN MEHR ERFAHREN?

Ihr Channel Account Manager zeigt Ihnen gerne, wie schnell sich neue Märkte öffnen lassen und wie einfach Sie zu einem anerkannten Serviceanbieter werden.

+49 (89) 45 24 24-212  
thorsten.leckebusch@indevis.de  
www.indevis.de



## ZUSAMMENARBEIT BIETET VIELSCHICHTIGEN MEHRWERT

Mit unserem Partnerprogramm verfolgen wir das Ziel, unsere Managed Services anderen Integratoren zugänglich zu machen. Damit erhöhen wir den Stellenwert und die Sichtbarkeit unserer Partner beim Endkunden. Für unsere Partner öffnen sich Märkte, die bisher verschlossen waren und sie können sich weiter von den Marktbegleitern abheben. Dabei müssen sie weder eigene Services noch Prozesse entwickeln, oder in Aufbau und Betrieb solcher Dienste investieren. Alle Anforderungen in Sachen deutscher Datenschutz werden schriftlich zugesichert. Darüber hinaus versichern wir mittels Vereinbarung, dass die Kunden unserer Partner nicht direkt adressiert werden.

*Afrikanisches Sprichwort:*  
**Wenn Du schnell gehen willst, gehe alleine.  
Wenn Du weit gehen willst, gehe mit anderen**

## VERTRAUENSVOLLE PARTNERSCHAFT MIT INDEVIS

Als einer von Deutschlands führenden Managed Security Service Providern ist indevis bereits seit 1999 für Unternehmen jeder Größe und Branche ein verlässlicher Partner im Bereich IT Sicherheit, Datacenter und Netzwerktechnik.

indevis hat den Anspruch, Managed Security Services und Outsourcing-Dienstleistungen jederzeit auf höchstem Niveau zu erbringen. Deshalb haben wir vom TÜV SÜD unser Informationssicherheits-Management-system (ISMS) gemäß der internationalen Norm ISO/IEC 27001 zertifizieren lassen. Der Geltungsbereich der Zertifizierung umfasst das Managed Security Service Providing (MSSP) der indevis, alle für die angebotenen Services erforderlichen IT-Systeme und Prozesse, sowie die genutzten Rechenzentren.

Unser Ziel ist es, unseren Kunden, Lösungen für sichere Netzwerke anzubieten, komplexe Netzwerkaufgaben zu übernehmen sowie mit intelligenten IT-Lösungen die Komplexität zu reduzieren. Dies wird durch professionelle Management- und gemäß ITIL-Standard organisierte Supportdienste abgesichert.

Kommen Sie an Bord der indevis MSS Partnerschaft und werden Sie Mitstreiter unserer Mission: **Sicherheit in einer vernetzten Welt!**



## Über die indevis GmbH

Die ISO 27001 zertifizierte indevis GmbH bietet seit 1999 IT-Sicherheits-, Datacenter- und Netzwerklösungen, flankiert von professionellen Consulting-, Management- und Support-Dienstleistungen. Dabei erfüllt indevis sowohl die Anforderungen der Wirtschaft als auch die von öffentlichen Behörden und Hochschulen.

Als einer von Deutschlands führenden Managed Security Service Providern ist indevis der Partner für IT-Sicherheit und Netzwerktechnik für Unternehmen jeder Größe und Branche – denn IT Sicherheit passiert nicht von alleine, sondern muss strategisch geplant werden.

indevis betreibt zwei Niederlassungen: in München und Hamburg. Weitere Mitarbeiter agieren von mehreren Standorten über Deutschland verteilt aus.



indevis GmbH

Koppstraße 14  
81379 München

Tel. +49 (89) 45 24 24-100  
Fax: +49 (89) 45 24 24-199

sales@indevis.de  
www.indevis.de